

Nicht immer wesentlich **mehr** –
mehr **Wesentliches**.

Toni Walther

CEO Digital2Face GmbH

Coach

Trainer

Redner

Zuhörer



Werdegang

- 2006 Abitur Gymnasium Marienberg
- Bis 2011 Ausbildung Sport- & Fitnesskaufmann
Ausbildung IHK Fitness- und Gesundheitscoach
- Bis 2016 verschiedene Positionen als Clubmanager in der Fitnessbranche
- Bis 2018 Regionalmanager und Referent für Verkauf & Vertrieb
- 2019 Ausbildung zum IHK Business Coach (IHK, EBE)
Ausbildung zum IHK Personal Coach (IHK, EBE)
Ausbildung zum NLP Practitioner (NLP 2.0, neurowissenschaftlich)
- Bis 2021 Operation Manager Education & Communication beim deutschlandweiten Franchisegeber EASYFITNESS
- seit 2021 **Gründer und Geschäftsführer**
[Digital2Face GmbH | Consulting & Coaching](#)



Schwerpunkte

Persönliche Entwicklung / 1 zu 1 Coaching

- Reflexion der eigenen Persönlichkeit
- Zielsetzung und persönliche Klarheit
- Nachhaltige innere Konfliktlösung
- Entwicklung Kommunikationskompetenzen
- Wirksamkeit und Auftreten
- Selbstmanagement & Eigenverantwortung

Mitarbeiter Training

- Selbstmanagement
- Eigenverantwortung
- Mediationen und Konfliktlösungen
- Kommunikationskompetenzen

Führungskräfte Coaching

- Menschliche Führung
- Entwicklung von Führungskompetenzen
- Wahrnehmung und Wirkung als Führungskraft
- Persönliche Klarheit und Führung
- Emotionsmanagement
- Umfassende Kommunikationskompetenzen
- Führung durch Coaching



Change-Management

- Teamentwicklung & -neuausrichtung
- Neustrukturierung
- Entwicklung eines Unternehmens-Leitbild

Branchenkompetenz

Fitnessbranche

- Über 13 Jahre Erfahrung in der Fitness- und Gesundheitsbranche
- Über 6 Jahre Erfahrung als Franchisegeber & -nehmer
- Umfassendes vertriebliches Verständnis in der Fitnessbranche
- Controlling, Prozessoptimierung und Qualitätsmanagement

Franchise

- Über 3 Jahre Erfahrung in Franchisearbeit
- PR und Social Media
- Kommunikationspolitik
- Partnermanagement



Meine Werte

Ob Mitarbeiterführung, zwischenmenschliche Beziehungen oder persönliche Entwicklung – einmal bei Google schauen und schon bekommt man zig Methoden, Tipps und Tricks um die Ohren gehauen, wie man seinen Status Quo verbessern kann. Leider bleibt es oft bei einfachen Sätzen und wenig helfenden Tipps:

„Wenn sie mal einen schlechten Tag haben – einfach lächeln und anfangen!“ Klar, kein Problem – aber wie?

„Wenn du nicht weißt, was der richtige Weg ist – setze dir Ziele!“ – und wie setze ich mir richtige Ziele?

Verzeihen sie mir den drastischen Vergleich – aber einer magersüchtigen Person hilft ein „Iss doch mal was“ auch nicht weiter. Es bedarf Empathie, aufrichtiges Interesse und Respekt, um einen Menschen wirklich zu erreichen. Und nur, wenn wir einen Menschen wirklich erreichen, können wir ihn verändern und entwickeln.

Und das ist mein Ansatz für eine positive Veränderung. Methoden sind gut und wichtig, aber niemals wichtiger als die Person, mit der ich arbeite oder die ich coache.

Oder um es mit einem Satz zusammenzufassen, den ich bei der Rednerin und Autorin Isabel Garcia gelesen haben:

Weniger Regeln, mehr Mensch!



Referenzen

Les Mills International | EASYFITNESS Management GmbH |
IFAA Akademie für Aus- und Weiterbildung | Black Fit GmbH |
First Place GmbH | MR Management GmbH | IBA Management GmbH |
EF Verden GmbH | NewGen US GmbH | EFV GmbH | TT Sports GmbH |

Kontaktinformationen

Toni Walther
+49 1520 4495617
tw@digital2face.de
www.digital2face.de

 [@digital2face_coaching](https://www.instagram.com/digital2face_coaching)

 [Digital2Face](https://www.linkedin.com/company/digital2face)




Scanne oder klick mich

